



PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO
FORMATO INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL

Valledupar, marzo de 2021

Señora

Luz Estela Martínez Martínez

SUPERVISORA CONTRATO No. CO1.PCCNTR.2229332

Coordinadora Académica

Centro Biotecnológico del Caribe

Valledupar

Asunto: Informe mensual de ejecución contractual
Mes de marzo del año 2021

Referencia: Contrato CO1.PCCNTR.2229332 del año 2021

KATTY LORENA TURIZO MORENO, identificado con la cédula de ciudadanía No. 49794802 de Valledupar, Cesar, en mi calidad de Contratista del SENA, en el Centro Biotecnológico del Caribe - SENA, en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación presento el Informe de actividades realizadas del 01 al 31 de marzo de 2021.

Valor y forma de Pago: Se fija como valor total para el proceso contractual la suma total de TREINTA Y SIETE MILLONES DOSCIENTOS SESENTA Y TRES MIL NOVECIENTOS CATORCE PESOS MCTE (37.263.914) Suma que será cancelada por el SENA dentro del cronograma de pagos fijados de la siguiente manera: 21 días del mes de febrero por valor de (\$ 2.540.721), nueve pagos iguales por los meses de marzo a noviembre por valor de (\$ 3.629.602) cada uno y un último pago por 17 días del mes diciembre por valor de (2.056.774)

Plazo: Será hasta el 17 de diciembre de 2021.

OBJETO:
Prestación de Servicios Personales de Carácter Temporal, para impartir Formación Profesional Integral como Instructor en la red de conocimiento Comercio y Ventas y áreas temáticas, para atender los programas de formación titulada y/o Complementaria virtual del Centro Biotecnológico del Caribe y sus municipios de influencia en el Departamento del Cesar.



Obligaciones Específicas:

No	Obligaciones	Acciones realizadas	Evidencias
	<p>Acatar la Constitución Política, la Ley, los principios de la contratación estatal y las demás normas concordantes y complementarias; - Responder por el adecuado y oportuno cumplimiento de las obligaciones contraídas del contrato (Electrónico o físico). - Participar en las reuniones que para la ejecución del contrato sean convocadas; - Utilizar en debida forma las claves asignadas para el ingreso a los sistemas de información y gestión del SENA requeridos para la ejecución del contrato y al finalizar el mismo, informar para su desactivación, garantizando la seguridad y reserva de la información conocida por estos u otros medios durante la ejecución; - Cumplir con las normas de bioseguridad y reglamentos e instrucciones del Sistema de Gestión de la Seguridad y Salud en el Trabajo del SENA, según la normatividad vigente; -Adjuntar el certificado de aprobación de los conocimientos básicos del Subsistema de Gestión de Seguridad y Salud en el Trabajo, para el primer pago de los honorarios; - Realizar los pagos al SISS (salud, pensión y riesgos laborales) de acuerdo con la normatividad vigente, aportando los soportes de pago los cuales deben ser validados para constatar que en efecto el pago de la planilla haya sido recibido por la entidad correspondiente y en caso de incumplimiento total o parcial, responder por las consecuencias y sanciones que disponga la ley Guardar reserva de la información asociada al objeto contractual que repose en bases de datos, sistemas de gestión, aplicativos, archivos magnéticos, respecto de los cuales se le haya concedido acceso mediante códigos, claves o contraseñas, respondiendo penal, civil y administrativamente por su adulteración - El contratista deberá cumplir con los protocolos de bioseguridad para mitigar, controlar y realizar el adecuado manejo de la pandemia generada por el nuevo Coronavirus COVID 19 (SARS-CoV-2), de acuerdo con los lineamientos y medidas tomadas por el Gobierno Nacional, por las autoridades departamentales, municipales, distritales e institucionales. 20) Las demás que sean necesarias para el cabal cumplimiento del objeto contractual.</p>	<p>TECNOLOGO VIRTUAL EN GESTION DE MERCADOS - FICHA: 2104688 (88 Horas)</p> <p>Competencias: 260101001 Proyectar el mercado de acuerdo con el tipo de producto o servicio y características de los consumidores y usuarios.</p> <p>Resultados de Aprendizaje: Aplicar estrategias para la fijación de precios de los productos y servicios considerando el comportamiento del mercado, según tipos de mercados y de productos aplicando métodos de fijación de precios..</p> <p>TECNOLOGO VIRTUAL EN GESTION DE MERCADOS - FICHA: 2176007 (88 Horas)</p> <p>Competencias: Diseñar prototipos de productos y/o servicios, que satisfagan las necesidades y requerimientos de los clientes y cumplan la normatividad legal vigente</p> <p>Resultados de Aprendizaje: Definir las especificaciones del producto o servicio de acuerdo con los resultados del estudio de factibilidad y el mercado definido.</p>	<p>seguimiento y retroalimentación de Proyecto 08, que se desarrolla mediante las AA14, AA15 y la guía de aprendizaje 8</p> <p>Seguimiento y retroalimentación AP05, que se desarrolla mediante las AA09, AA10 y la guía de aprendizaje 5</p>



A continuación relaciono los desplazamientos que realicé previo a la presentación de este informe. Una vez finalizado cada desplazamiento presenté al ordenador del gasto el informe en el Formato Informe Legalización Desplazamiento Contratista GTH-F-087, en el que se describieron las actividades desarrolladas y los resultados de cada desplazamiento. Cada informe cuenta con el visto bueno del Supervisor.

Se lista a continuación el soporte de la legalización de los desplazamientos realizados, los cuales forman parte integral del presente informe de ejecución contractual.

ITEM	No DE LA ORDEN DE VIAJE	LUGAR DE DESPLAZAMIENTO	FECHAS DE DESPLAZAMIENTOS	
			INICIO	FINALIZACIÓN
1.				
2.				

Nota 1: Por cada desplazamiento que haya realizado el contratista, adjuntará el respectivo informe que la soporte. En caso de haber realizado el desplazamiento en fecha posterior a la presentación del informe de ejecución contractual, deberá reportarlo en el siguiente informe de ejecución contractual.

Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: Documentos electrónicos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y los desplazamientos realizados y el No. 4382270450 de la planilla, expedido por SOI correspondiente al mes de febrero del año 2021 (Decreto Ley 2106 de 2019 – “Decreto Ley Antitrámites”)

Evidencias en () folios

Cordialmente,

Firma

KATTY LORENA TURIZO MORENO

Contratista

C.C. No. 49794802 de Valledupar, Cesar

Recibí a satisfacción:

Firma

Luz Estela Martínez Martínez

Supervisora Contrato CO1.PCCNTR.2229332 de 2021

Coordinadora Académica



ANEXOS – EVIDENCIAS ACTIVIDADES ACADEMICAS - FORMACIÓN VIRTUAL

CREACIÓN PORTAFOLIO DE EVIDENCIAS: SEGUIMIENTO COORDINACIÓN ACDÉMICA 2021

The screenshot shows a web browser window with multiple tabs. The active tab is a OneDrive page. The address bar shows a URL from sena4-my.sharepoint.com. The OneDrive interface includes a search bar, a navigation pane on the left with 'Mis archivos' and 'Nuestros archivos', and a main content area. The content area displays a folder named 'SEGUIMIENTO COORDINACION ACADÉMICA 2021' which contains a sub-folder 'KATTY LORENA TURIZO MORENO'. Inside this sub-folder, there is a table listing files and folders:

Nombre	Modificado	Modificado por	Tamaño de arch...	Compartir
GUIAS DEL CURSO	hace 7 minutos	Katty Lorena Turizo Morer	14 elementos	Compartido
PLAN DE TRABAJO E INFORME DE ACTIVID...	hace 7 minutos	Katty Lorena Turizo Morer	2 elementos	Privado
PLANEACION PEDAGOGICA	hace 6 minutos	Katty Lorena Turizo Morer	1 elemento	Compartido
PROYECTO FORMATIVO	hace 6 minutos	Katty Lorena Turizo Morer	1 elemento	Compartido
REPORTE JUICIOS EVALUATIVOS	hace 5 minutos	Katty Lorena Turizo Morer	2 elementos	Privado
EVIDENCIA DE USO DE LA PLATAFORMA	hace 5 minutos	Katty Lorena Turizo Morer	1 elemento	Privado
REPORTE HORAS DE FORMACIÓN EN SOFI...	hace 3 minutos	Katty Lorena Turizo Morer	2 elementos	Privado
BITACORA DE ACTIVIDADES	Hace unos segundos	Katty Lorena Turizo Morer	2 elementos	Privado

Enlace de acceso Carpeta de Evidencias: <https://n9.cl/npiky>

TECNOLOGO EN GESTION DE MERCADOS FICHA: 2176007

The screenshot shows a web application interface. At the top, there is a header with the SENA logo and a welcome message: '¡Bienvenidos AP05 - FASE II - PLANEACION!'. Below this, there is a section titled 'Estimados Aprendices.' which contains text about the start of the 'Actividad del Proyecto 5: Definir las características del producto y/o servicio.' and a list of activities to be completed. The text mentions that the activities will be completed by 12:04:2021 at 23:30 hours. A list of activities is provided, including 'Evidencias de Desempeño: AP05-EV01- Foro: "Aspectos de la Marca y Ciclo de Vida del Producto o Servicio"', 'Evidencias de Conocimiento: AP05-EV02- Cuestionario de Preguntas: "Definir las características del producto y/o servicio"', 'Evidencias de Producto: AP02-EV03- "Diseño del Producto o Servicio"', and 'Evidencias de Producto: AP05-EV04 - "Presentación en Inglés: Características de un Producto"'. The interface also includes a sidebar with navigation icons and a bottom status bar.

Seguimiento Actividad del Proyecto 5: Definir las características del producto y/o servicio., que se realizará mediante las Actividades de aprendizaje: AA9 y la AA10



PROGRAMACIÓN SESION EN LÍNEA – ELECCIÓN VOCERO DEL CURSO

The screenshot shows the SENA Territorium web application interface. The top navigation bar includes the SENA logo and the user's name, KATTY LORENA TURIZO. The left sidebar contains a menu with various options like Evaluaciones, Wikis, Asistencia, Galería, Chat, Competencias, etc. The main content area displays a session announcement for the selection of a course speaker (Vocero) for the course FICHA 2176007. The announcement is dated 17/03/21 at 20:00 hours. It includes the name of the session, the date and time, and the objective of the session. The announcement also mentions the importance of being on time and having the necessary tools (headphones, keyboard, microphone) ready.

The screenshot shows a Google Drive link opening a presentation titled "PRESENTACIÓN APOS: Definir las características del producto y/o servicio". The presentation is displayed in a viewer window. The first slide shows the title and the date of the session (17/03/21). The second slide shows the "Resultados de Aprendizaje" (Learning Outcomes) for the session. The third slide shows the "Tipo de Evidencias" (Type of Evidence) for the session. The presentation is presented by KATTY LORENA TURIZO MORENO.

Sesión en línea orientaciones AP05: Definir las características del producto y/o servicio



Apertura y Seguimiento FORO TEMÁTICO AP05-EV01: “Aspectos de la Marca y Ciclo de Vida del Producto o Servicio”

SENA

GESTIÓN DE MERCADOS (2176007) P621113 V2176007 R20 C9114

Impartido por: KATTY LORENA TURIZO MORENO, ROSANA PATRICIA CASTELLAR VIDAL, RENE ISRAEL LOPEZ ALARCON, JEFFREY DAVID LONDOÑO BERNAL, HILDA MARIA RAMOS FRAGOZO, YASMID OSORIO PINILLA

Herramientas Anuncios

APERTURA FORO TEMÁTICO: AP05-EV01- Foro: Aspectos de la Marca y Ciclo de Vida del Producto o Servicio

APERTURA FORO TEMÁTICO: AP05-EV01- Foro: “Aspectos de la Marca y Ciclo de Vida del Producto o Servicio”.

Buenos días apreciados aprendices a partir de hoy 26-02-2021 y hasta el 12-04-2021 está habilitado el Foro Temático: “Aspectos de la Marca y Ciclo de Vida del Producto o Servicio”.

Una vez revisado con atención los materiales de estudios correspondientes a los OA de la AP05 y la guía 5, donde se abordan los temas sobre segmentación de mercados, así mismo, después que haya realizado las lecturas sugeridas, podrá dar respuesta a los siguientes interrogantes con sus propias palabras:

Aspectos de la Marca

- ¿Por qué los consumidores están dispuestos a pagar más por productos o servicios que tengan una marca reconocida?
- ¿Qué aspectos técnicos, legales y de mercado tendría en cuenta a la hora de construir la marca para su proyecto y patentarla?
- ¿Cuál es la mejor forma de posicionar con éxito una marca en la web?

Offline

SENA

PATRICIA CASTELLAR VIDAL Instructor

YASMID OSORIO PINILLA Instructor

SINDY JULIETH AGUDELO BAÑOL 2021-03-15 21:06:51 Id respuesta: 56876062

Adjunto trabajo aspectos de la marca y ciclo de vida del producto

AP05nTRABAJOnASPECTOSnDEnLAnMARCAAnYnCICLOnnDEnVIDAnDELnPRODUCTOnnn17604724b349f1nnnn1n.docx

0 Me gusta 1 Comentario(s)

KATTY LORENA TURIZO MORENO 2021-03-16 22:06:40

Cordial Saludo Grupo de trabajo colaborativo: Laura Daniela Ángel Núñez, Heidy Milena Paternina Ruiz y **Sindy Julieth Agudelo Bañol**

Las felicito por la evidencia entregada, reporta como resultado el análisis del material de formación concerniente al ciclo de vida de productos y servicios ya que responde claramente a los interrogantes concerniente a los Aspectos de la Marca en las fases y el Ciclo de Vida del **Producto Mermelada Aloe Light**, se explica de manera eficaz las estrategias a utilizar para posicionar la marca en la web, corresponden a tendencias del mercado digital. Muy bien!

☐ Activar Texto Enriquecido

Comentar

Offline



ATENCIÓN APRENDICES MEDIANTE MENSAJERIA INTERNA Y FORO DE DUDAS E INQUIETUDES

Windows taskbar: (1) WhatsApp, SENA, Territorio || Notificaciones, Recibidos (1.468) - klturizo@mis...

Browser tabs: (1) WhatsApp, SENA, Territorio || Notificaciones, Recibidos (1.468) - klturizo@mis...

Browser address bar: sena.territorio.la/notificaciones.php

Browser icons: Gmail, YouTube, Maps, Meet - xoh-evcu-qch

SENA User Interface (KATTY LORENA TURIZO):

- Left sidebar: Home, Messages, Profile, Settings, etc.
- Chat list:
 - Chat with KATTY LORENA TURIZO (2021-03-09 15:52:17):

¡Hola instructora! Me acabo de inscribir en la novedad de retiro, pero quisiera saber si puedo volver a integrarme al programa, aun no me han respondido la novedad del retiro y quizás no sea tan tarde para cancelarla y seguir con el estudio ya que tengo un hijo, estoy desempleada y aunque me falle a veces el internet creo que debo luchar por salir profesional en esta carrera. Agradezco la ayuda que me puedan ofrecer y quedo atenta, de igual manera si no pueden cancelar la novedad de retiro, no pasa nada, pero si quisiera volver a estudiar con ustedes, que pena haber tomado las cosas tan apresuradamente. Dado el caso que pueda continuar con el estudio, podría enviar los trabajos en los que estoy atrasada? Gracias instructora por la atención brindada KATTY LORENA TURIZO 2021-03-09 15:52:17. Buenas tardes Daniela, me alegra que desees retomar tus estudios, ya realicé la consulta estoy en espera de la respuesta, una vez la tenga te la haré saber. Espero que sea positiva. KATTY LORENA TURIZO 2021-03-09 16:40:08. Daniela buenas tardes, me informan que debes pasar un correo a los Coordinadores (Académico y Misional) cuanto antes, informando tu decisión de continuar, debes justificarlo, puedes escribir exactamente lo que me escribiste a mí, ahí debes solicitar que por favor no te apliquen el retiro de la tecnología. Especificar tu nombre completo e identificación, también el nombre del Tecnólogo y código de ficha Los correos son: Luz Estela Martínez Coordinadora Académica Centro Biotecnológico del Caribe Correo: lmartinez@sena.edu.co Eudes Zapata Coordinador Misional Centro Biotecnológico del Caribe Correo: ezapata@sena.edu.co LAURA DANIELA ANGEL 2021-03-10 09:06:06. Gracias instructora, ya envío los correos, mas o menos cuanto se demoran en dar respuesta? Y le iba a pedir un gran favor, si podías igualarme su número de WhatsApp, por ahí se me facilita mas estar en contacto por si me vuelven a integrar. Dios quiera que sí. Gracias nuevamente KATTY LORENA TURIZO 2021-03-10 15:38:41. Hola Daniela, debes estar atenta a la respuesta, tan pronto te respondan me lo haces saber. No de Contacto: 3003884219 2021-03-10 15:38:41
 - Chat with HEYDY MILENA - ACTIVIDADES SIN CALIFICAR (2021-03-10 15:38:41):

Buenos días TUTORA KATTY LORENA Cordial Saludo Dios me la bendiga Tutora Katty le mando este muy respetuosamente este mensaje con la finalidad de informarle que me falta la calificar la actividad AP04-EV03 Análisis de la oferta y la demanda actividad en grupo y también para pedirle de Corazón que me habilite la plataforma para realizar el cuestionario AP03- EV03 Evaluación que es lo único que me falta para quedar completamente al día con todas mis actividades de proyecto y para que me puedan aparecer reflejadas mis calificaciones, también para agradecerle su valiosa colaboración muy excelente ser humano muy buena instructora, Dios me la bendiga, por favor si puede habilitar el cuestionario por favor me avisa para estar atenta y no se me pase la fecha y hacerlo de una vez que usted me avise, atentamente, Heydy Milena Paterna Ruiz KATTY LORENA TURIZO 2021-03-10 15:53:27. Buena tarde estimada Heydy estamos en proceso de calificación y retroalimentación de estas evidencias, en cuanto al cuestionario con todo gusto ya lo habilito nuevamente para que puedas presentarlo 2021-03-04 15:53:27
 - Chat with MAYRA ALEJANDRA - Favor (2021-02-12 23:33:08):

MAYRA ALEJANDRA GUZMAN 2021-02-12 23:33:08: buenas noches instructora Katty espero que se encuentre muy bien por medio del presente quiero solicitar el favor de colaborar con la activación de 2 actividades de la fase 6 en inglés pero cuento con un inconveniente debe desarrollarse una actividad en línea pero adobe no está funcionando desde el año pasado, también requiero el cuestionario de la fase 6 y la actividad de comunicación fase 6, quedo atenta a sus comentarios KATTY LORENA TURIZO 2021-02-16 20:47:38. Estimada Mayra, ya se encuentran activos los enlaces para que envíes las evidencias, en cuanto a la evidencia interactiva te recomiendo que veas la grabación de la sesión en línea de inglés, el instructor lefey explicó como descargar la nueva

Windows taskbar: Escribe aquí para buscar, 10:05 a.m., 17/03/2021

Browser tabs: (1) WhatsApp, SENA, Territorio || GESTIÓN DE MERCADO, Recibidos (1.468) - klturizo@mis...

Browser address bar: sena.territorio.la/perfil.php?id=3916722

Browser icons: Gmail, YouTube, Maps, Meet - xoh-evcu-qch

SENA User Interface (KATTY LORENA TURIZO):

- Left sidebar: Home, Messages, Profile, Settings, etc.
- Chat list:
 - Chat with LAURA DANIELA ANGEL NUÑEZ (2021-03-15 11:49:36):

Id respuesta: 56539012

Buen día instructora Katty, para pedirte el favor de que me habilites las siguientes actividades para subir los trabajos de AP04-EV01 foro "JUEGO DE LA OFERTA Y DEMANDA FACTORES QUE INTERVIENEN" y la AP04-EV02 CUESTIONARIO. Muchas gracias instructora.

0 Me gusta 1 Comentario(s)

KATTY LORENA TURIZO MORENO 2021-03-16 17:37:45

Buenas tardes Laura, ya puedes cargar las evidencias AP04-EV01 foro "JUEGO DE LA OFERTA Y DEMANDA FACTORES QUE INTERVIENEN" y AP04-EV02 CUESTIONARIO. Muchas gracias instructora.

☐ Activar Texto Enriquecido

Comentar
 - Chat with WILINTOM ANDRES GUERRERO QUINTO (2021-02-09 12:28:20):

Windows taskbar: Escribe aquí para buscar, 10:05 a.m., 17/03/2021



ANEXOS – EVIDENCIAS ACTIVIDADES ACADEMICAS - FORMACIÓN VIRTUAL

TECNOLOGO EN GESTION DE MERCADOS FICHA: 2104688

Seguimiento Actividad del Proyecto 8: Proyectar el presupuesto de Ventas y Costos., que se realizará mediante las Actividades de Aprendizaje AA14 y AA15

Asunto: INICIO AP08: PROYECTAR EL PRESUPUESTO DE VENTAS Y COSTOS

¡ INICIO P08 - FASE II - PLANEACIÓN!

Apreciados Aprendizices.

A partir de hoy 26 FEBRERO de 2021 se da inicio a la Actividad del Proyecto 8: Proyectar el presupuesto de Ventas y Costos., que se realizará mediante las Actividades de Aprendizaje AA14 y AA15

Estas Actividades de Aprendizaje se desarrollaran a través de la guía de aprendizaje 8 que finalizará el día 2 de ABRIL de 2021 Hora 11:59 p.m.

Tengan presente que la AA14 y la AA15 contiene 5 evidencias que debe desarrollar y presentar:

Evidencias de Desempeño: AP08-EV01- Foro: "Estrategia de Precios y la Importancia del pronóstico de ventas". **Evidencias de Conocimiento:** AP08-EV02- Cuestionario de Preguntas: "Proyectar el presupuesto de ventas y costos, **Evidencias de Producto:** AP08-EV03 – "Fijación Estrategia y Elaboración del Pronóstico y Presupuesto de Ventas. **Evidencia de Producto:** AP08-EV04- INGLES: Dialogo en inglés: Informe de Presupuesto" y la **Evidencia de Producto:** AP08-EV05- Etica y Emprendimiento: "Solución de conflictos en equipos interdisciplinarios de trabajo".

Cordialmente,
Katty Lorena Turizo – Tutora Líder

SESION EN LÍNEA – orientaciones AP08: Proyectar el presupuesto de Ventas y Costos

PRESENTACION AP08 - FIC ... 1-02-25 at 17:16 GMT-8

Abrir con Video Player for Google...

TECNOLOGO EN GESTIÓN DE MERCADOS

Proyecto: IMPLEMENTACIÓN DE MODELOS DE COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y/O SERVICIOS

FASE II - PLANEACIÓN

Actividad de Proyecto AP08: Proyectar el presupuesto de ventas y costos

KATTY LORENA TURIZO MORENO



Programación Sesión en línea: Elección vocero del curso

The screenshot shows the SENA Territorio web portal. The top navigation bar includes a home icon, an email icon, and the user's name "KATTY LORENA TURIZO". The left sidebar contains various menu items: Asistencia, Galería, Chat, Competencias, Acceso a portafolio de evidencias aprendices, Gamificación, Centro de Calificaciones, Administrar Grupos, Proyectos, Rúbricas, Blogs, Seguimiento, Configuración, and Acceso LinkedIn Learning. The main content area features a "Publicación prioritaria" (Priority Publication) by KATTY LORENA TURIZO MORENO, dated 12 de Marzo del 2021, with a validity date of 30 de Julio del 2021. The subject is "SESION EN LINEA: Elección Voceros de la Ficha 2104688 - FECHA: 18/03/2021 HORA: 20:00". The announcement includes a large graphic with the text "¡SESION EN LÍNEA!" and an illustration of a woman. The text states: "Apreciado aprendiz El día JUEVES 18 DE MARZO las 20:00 horas realizaremos nuestra Sesión en línea, el objetivo de esta conferencia web es ELEGIR EL VOCERO DE LA FICHA 2104688, en esta sesión estaremos acompañados del equipo de Bienestar al aprendiz que serán los encargados de direccionar el proceso. Es muy importante su asistencia." It also provides the "Nombre de la Sesión: Seguimiento Elección Vocero de ficha 2104688" and the "Link de ingreso: https://meet.google.com/uuy-qhsg-emr". The tools listed are "Herramientas: Audífonos, Teclado, Micrófono." and it emphasizes that users should log in 15 minutes before the session starts.

Seguimiento FORO TEMÁTICO: AP08-EV01- Foro: Estrategia de Precios y la Importancia del pronóstico de ventas

The screenshot shows the SENA Territorio web portal with a forum post. The top navigation bar is the same as in the previous image. The left sidebar is also the same. The main content area displays a forum post by NUBIA CECILIA CASTILLO SANCHEZ, dated 2021-03-16 20:38:55, with a response ID of 57476862. The post text reads: "Buenas noches instructora y compañeros, adjunto documento del foro Estrategia de Precios y la Importancia del pronóstico de ventas, grupo # 5, Gracias". Below the text is a link to the document: "ForoEstrategiandenPreciosnylanImportanciadelnpronnsticondenventas.docx". The post has 0 likes and 1 comment. The comment is by KATTY LORENA TURIZO MORENO, dated 2021-03-16 22:19:41. The comment text reads: "Apreciado grupo de trabajo colaborativo: Sandra Milena Chimborazo, Nubia Cecilia Castillos Sanchez, Sandra Milena Barahona Bohórquez, Mónica Rodríguez Baquero Y Mayra Alejandra Guzmán Rada. Las felicito por la entrega oportuna de la evidencia, esta cumple con lo requerido en el formato para desarrollo de evidencia dando respuesta a los interrogantes planteados relacionado con la fijación estratégica de precios para el caso la salchicha Vegan Sausage. Recuerden revisar los aportes de sus demás compañeros y hacer sus respectivas retroalimentaciones." There is a checkbox for "Activar Texto Enriquecido" and a "Comentar" button.



ATENCIÓN APRENDICES MEDIANTE FORO DE DUDAS E INQUIETUDES

KATY LORENA TURIZO MORENO
2021-03-16 22:11:32

Buenas noches Gabriela, la idea es presentar adicional al informe un anexo en un excel donde se muestre los calculos sobre el presupuesto de ventas.

Las demás proyecciones del presupuesto se presentan en el informe como lo indica el formato para desarrollo de evidencia.

☐ Activar Texto Enriquecido

Aplicación lineamientos Guia de Orientación de AVA versión 4

CONTENIDO

Buscar Mostrar solo: Todo

[Nueva carpeta](#) [Agregar](#) [Agregar Contenido](#) [Agregar a fichas asociadas](#)

[Gestión De Mercados \(2104688\) / GESTION DE MERCADOS / Seguimiento y Evaluación / Reporte del Curso / Fase de Análisis](#)

NOMBRE	TIPO	ACCIONES
Copia Libro de Calificaciones	Recurso	▼
Formato de Cierre Fase - Análisis	Recurso	▼

TIEMPO ACT. APOYO A LA FORMACION

INSTRUCTOR: KATTY LORENA TURIZO MORENO

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO BIOTECNOLOGICO DEL CARIBE

FECHA INICIAL: 01/03/2021 00:00:00

FECHA FINAL: 31/03/2021 23:59:59

ACTIVIDADES ACADÉMICAS

FICHA 2176007 - GESTIÓN DE MERCADOS
DE APRENDIZAJE:

- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** ANALIZAR LOS RESULTADOS CONTABLES Y FINANCIEROS SEGÚN LOS CRITERIOS DE EVALUACIÓN ESTABLECIDOS POR LA ORGANIZACIÓN
- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** COMPRENDER TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y AUDITIVA
- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** DESARROLLAR LOS CANALES DE DISTRIBUCIÓN A PARTIR DEL MERCADO, IDIOSINCRASIA, CULTURA Y NECESIDAD DE LOS CLIENTES.
- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** DIRIGIR EL TALENTO HUMANO SEGÚN NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN.
- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** DISEÑAR EL PROYECTO DE LA INVESTIGACIÓN DE MERCADOS DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS Y METAS DE LA INVESTIGACIÓN.

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DISEÑAR PROTOTIPOS DE PRODUCTOS Y/O SERVICIOS QUE SATISFAGAN LAS NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS DE LOS CLIENTES Y CUMPLAN LA NORMATIVIDAD LEGAL

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

DEFINIR LAS ESPECIFICACIONES DEL PRODUCTO O SERVICIO DE ACUERDO CON LOS RESULTADOS DEL ESTUDIO DE FACTIBILIDAD Y EL MERCADO DEFINIDO.

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: GESTIONAR LAS SUPERFICIES EN LOS PUNTOS DE VENTA SEGÚN ESTRATEGIAS DE EXHIBICIÓN.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: IDENTIFICAR LOS COMPORTAMIENTOS DEL MERCADO SEGÚN RESULTADOS DE LA INVESTIGACIÓN Y TENDENCIAS DEL ENTORNO
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: IMPLEMENTAR EL SISTEMA DE INFORMACIÓN DE MERCADOS DE ACUERDO CON LAS NECESIDADES DE INFORMACIÓN DE LAS SUBÁREAS Y LOS OBJETIVOS DE
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: IMPLEMENTAR LAS ACCIONES DE PENETRACIÓN DEL PRODUCTO O SERVICIO EN EL MERCADO DE ACUERDO CON LA RENTABILIDAD Y ESTRATEGIAS DE MERCADEO.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: MANEJAR CONTACTOS COMERCIALES DE ACUERDO CON LA ACTIVIDAD DE MERCADEO.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: NEGOCIAR PRODUCTOS Y SERVICIOS SEGÚN CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA EMPRESA.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PRODUCIR TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y ORAL.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PROMOVER LA INTERACCION IDONEA CONSIGO MISMO, CON LOS DEMAS Y CON LA NATURALEZA EN LOS CONTEXTOS LABORAL Y SOCIAL.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PROYECTAR EL MERCADO DE ACUERDO CON EL TIPO DE PRODUCTO O SERVICIO Y CARACTERÍSTICAS DE LOS CONSUMIDORES Y USUARIOS

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

APLICAR ESTRATEGIAS PARA LA FIJACIÓN DE PRECIOS DE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS CONSIDERANDO EL COMPORTAMIENTO DEL MERCADO, SEGÚN TIPOS DE MERCADOS Y DE PRODUCTOS APLICANDO MÉTODOS DE FIJACIÓN DE

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 88,00

FICHA 2104688 - GESTIÓN DE MERCADOS DE APRENDIZAJE:

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: ANALIZAR LOS RESULTADOS CONTABLES Y FINANCIEROS SEGÚN LOS CRITERIOS DE EVALUACIÓN ESTABLECIDOS POR LA ORGANIZACIÓN
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: COMPRENDER TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y AUDITIVA
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DESARROLLAR LOS CANALES DE DISTRIBUCIÓN A PARTIR DEL MERCADO, IDIOSINCRASIA, CULTURA Y NECESIDAD DE LOS CLIENTES.

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DIRIGIR EL TALENTO HUMANO SEGÚN NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DISEÑAR EL PROYECTO DE LA INVESTIGACIÓN DE MERCADOS DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS Y METAS DE LA INVESTIGACIÓN.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DISEÑAR PROTOTIPOS DE PRODUCTOS Y/O SERVICIOS QUE SATISFAGAN LAS NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS DE LOS CLIENTES Y CUMPLAN LA NORMATIVIDAD LEGAL

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

DEFINIR LAS ESPECIFICACIONES DEL PRODUCTO O SERVICIO DE ACUERDO CON LOS RESULTADOS DEL ESTUDIO DE FACTIBILIDAD Y EL MERCADO DEFINIDO.

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: GESTIONAR LAS SUPERFICIES EN LOS PUNTOS DE VENTA SEGÚN ESTRATEGIAS DE EXHIBICIÓN.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: IDENTIFICAR LOS COMPORTAMIENTOS DEL MERCADO SEGÚN RESULTADOS DE LA INVESTIGACIÓN Y TENDENCIAS DEL ENTORNO
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: IMPLEMENTAR EL SISTEMA DE INFORMACIÓN DE MERCADOS DE ACUERDO CON LAS NECESIDADES DE INFORMACIÓN DE LAS SUBÁREAS Y LOS OBJETIVOS DE
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: IMPLEMENTAR LAS ACCIONES DE PENETRACIÓN DEL PRODUCTO O SERVICIO EN EL MERCADO DE ACUERDO CON LA RENTABILIDAD Y ESTRATEGIAS DE MERCADEO.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: MANEJAR CONTACTOS COMERCIALES DE ACUERDO CON LA ACTIVIDAD DE MERCADEO.

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: NEGOCIAR PRODUCTOS Y SERVICIOS SEGÚN CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA EMPRESA.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PRODUCIR TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y ORAL.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PROMOVER LA INTERACCION IDONEA CONSIGO MISMO, CON LOS DEMAS Y CON LA NATURALEZA EN LOS CONTEXTOS LABORAL Y SOCIAL.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PROYECTAR EL MERCADO DE ACUERDO CON EL TIPO DE PRODUCTO O SERVICIO Y CARACTERÍSTICAS DE LOS CONSUMIDORES Y USUARIOS

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

APLICAR ESTRATEGIAS PARA LA FIJACIÓN DE PRECIOS DE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS CONSIDERANDO EL COMPORTAMIENTO DEL MERCADO, SEGÚN TIPOS DE MERCADOS Y DE PRODUCTOS APLICANDO MÉTODOS DE FIJACIÓN DE

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 88,00

TOTAL HORAS ACTIVIDADES ACADÉMICAS: 176,00

EVENTOS DE DIVULGACIÓN TECNOLÓGICA - EDT's

FICHA	FECHA INICIO	FECHA FINAL	EVENTO	HORAS
TOTAL TIEMPO EDT's:				0,00

ACTIVIDADES ADICIONALES

FECHA INICIAL	FECHA FINAL	ACTIVIDAD	HORAS
TOTAL ACTIVIDADES ADICIONALES:			0,00

INSTRUCTOR: KATTY LORENA TURIZO MORENO

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO BIOTECNOLOGICO DEL CARIBE